Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Cloud-PBX / VoIP | B2B | Vollzeit (40 Std.) | Hybrid

stimme

Über uns

Wir sind ein kleines, technikgetriebenes Unternehmen im Bereich VoIP & Cloud-PBX. Unser Produkt ist eine echte Alternative zu den großen Provider-Lösungen. Entwickelt und gehostet in Deutschland, DSGVO-konform und mit einem klaren Fokus auf persönliche Betreuung statt Hotline-Warteschleife. Bei uns ist der Kunde keine Nummer – bei uns bekommt jeder Kunde eine Stimme.

Deine Aufgaben

- Aktive Neukundenakquise im B2B-Umfeld (Outbound & qualifizierte Leads)
- Aufbau und Skalierung unseres direkten Vertriebsgeschäfts
- Durchführung von Erstgesprächen, Bedarfsanalysen und Kundenterminen (remote & vor Ort)
- Beratung von Entscheidern zu Cloud-PBX- und VoIP-Lösungen
- Erstellung, Nachverfolgung und Abschluss von Angeboten
- Führen von Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Strukturierte Übergabe der Kunden an Service & Technik nach Vertragsabschluss

Das bringst Du mit

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Außendienstvertrieb (idealerweise IT, Telekommunikation, Cloud oder SaaS)
- Technisches Grundverständnis, um Kunden souverän beraten zu können (keine Konfiguration, aber Verständnis für Lösungen & Nutzen)
- Freude an aktiver Neukundenakquise und Abschlussverantwortung
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation und Lust, Dinge aufzubauen
- Sicheres, professionelles Auftreten und starke Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke

Was wir Dir bieten

- Attraktives Fixgehalt + erfolgsorientierte Provision
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- Großer Gestaltungsspielraum (Du baust den Vertrieb mit auf)
- Direkter Einfluss auf Produkt, Preisgestaltung und Vertriebsstrategie
- Kurze Entscheidungswege und schnelle Umsetzung
- Hybrides Arbeitsmodell mit hoher Eigenverantwortung
- Persönlich Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Langfristige Perspektive in einem wachsenden Markt

Interesse?

Wenn Du keinen Bock auf starre Vorgaben und Callcenter-Mentalität hast, sondern echten Vertrieb mit Verantwortung, Nähe zum Produkt und direkten Kundendialog suchst, bist Du bei uns genau richtig. Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme. Gerne unkompliziert und ohne langes Anschreiben. ***Lass uns sprechen und herausfinden, ob es passt.***



Kontakt

Yannick Meißner | +49 271 338800-50 | bewerbung@stimme.cloud